

Общество с ограниченной ответственностью «ФОРТ»

Деятельность компании Производство и продажа строительных блоков

Название должности Агент по продажам в производственной компании

Должностные обязанности Обязанности:

- Активное привлечение клиентов в каналах B2C.
- Проведение презентаций по технологии и производимой продукции в среде конечных потребителей в он-лайн и оф-лайн формате
- Обеспечение передачи заинтересованных клиентов Менеджеру по сопровождению клиентов

УСЛОВИЯ РАБОТЫ

Заработная плата Прямой процент от сделок . Возможность зарабатывать от 50 000 руб. в месяц.

Дополнительная информация Со стороны производственной компании проводится обучение и поддержка в ходе работы, предоставляются необходимые рекламные материалы в печатном и электронном виде, возможно совмещение с другой деятельностью. Нет ограничения / контроля рабочего графика, полная свобода, величина дохода зависит только от активности и коммуникабельности, результата работы.

Адрес: г. Санкт-Петербург, Старо-Петергофский проспект, д. 40, лит. А

Контактный телефон: 8(812) 622-06-22 доб. 172 (Олеся)